VERIFICA PRONTA CASSA

Ora analizziamo la verifica breve (noi l'abbiamo chiamata "riga e saldo").

Questa verifica ha lo scopo di controllare certe modalità procedurali, non dura più di 2-4 giorni. Unico scopo..... portare la cassa premi alla Società.
Quelle più lunghe invece si riferiscono a fatti più specifici.
Si prolungano anche quelle condotte dai commerciali che estendano la verifica anche all'area commerciale e tecnica, anche queste tendenti a fare comunque..... cassa.
È più facile invece capire se si tratta di una verifica a chiusura, cioè conseguente a una decisione già presa in direzione – per esempio per le revoche "ad nutum" – per le quali anche un buon andamento sinistri/premi e un discreto portafoglio non sono sufficienti, se l'agenzia si trova in una zona considerata "economicamente e commercialmente non più strategica" ora sono quelle del Sud.
In qualche raro caso le motivazioni sono state diverse: desiderio della direzione di sbarazzarsi di un agente "scomodo", per esempio per un'alta carica ricoperta nel Sindacato Agenti. Ultimamente accaduto nella Puglia.
Caso non più raro – dare un'agenzia a un commerciale che aveva deciso di ritirarsi. (Vi raccomando ! questi signori sono i vostri successori...rifiutate qualsiasi opportunità di farli entrare in confidenza con la Vostra rete produttiva e impiegatizia. Riceveteli, ascoltateli e poi invitateli a lasciare l'agenzia perchè dovete fare il budget.)
Per ultimo la novità dell'anno ! Costituire una Società/Agente (srl) per accorpare i portafogli provenienti da revoche, scioglimenti e dismissioni. Operazioni tendenti a liberalizzare i portafogli, così è stato dichiarato da queste Società.

MA E' PROPRIO VERO ?

Durante le nostre verifiche abbiamo riscontrato che vengono riaffidati alcuni portafogli con aggravi di rivalsa, in alcuni casi, comprensivi anche delle somme aggiuntive e del preavviso che non dovrebbero comporre il rivalsabile.